

THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG

Công ty SPT đang cung cấp các dịch vụ quan trọng trong lĩnh vực bưu chính, viễn thông và CNTT, bao gồm:

- Điện thoại: điện thoại cố định, điện thoại Internet, điện thoại đường dài VoIP, điện thoại di động, dịch vụ miễn cước người gọi (1800 xxxx)
- Chuyển phát bưu chính: cung cấp các loại hình dịch vụ chuyển phát hàng hóa và tài liệu trong nước và quốc tế.
- Sản xuất, kinh doanh và bảo hành thiết bị bưu chính viễn thông.
- Internet băng thông rộng (ADSL, FTTx); dịch vụ mạng riêng ảo (IP-VPN); Dịch vụ kênh thuê riêng (Leased line) trong nước, quốc tế; Dịch vụ thuê kênh riêng Internet; Dịch vụ viễn thông sử dụng giao thức IP (IP Centrex); Dịch vụ S-wifi; Dịch vụ VTVCab.....
- Xây dựng và lắp đặt công trình: xây dựng công trình bưu chính viễn thông, công trình dân dụng và công nghiệp.
- Cung cấp nội dung trực tuyến.

Hiện nay, do nhu cầu lao động, chúng tôi đang có nhu cầu tuyển dụng vị trí như sau:

CHỨC DANH TUYỂN DỤNG: Sales Manager

Nội dung công việc:

- ✓ Phát triển mở rộng các dịch vụ mới hơn đối với khách hàng cũ trong lĩnh vực quảng cáo, Digital marketing....
- ✓ Chịu trách nhiệm với khách hàng và các agency (đại lý quảng cáo).
- ✓ Làm việc với các Planer Media, Follow up các campaign của khách hàng
- ✓ Quản lý Booking, Campaign.
- ✓ Phải hiểu và thực hiện đầy đủ các nội dung ở qui trình bán hàng, qui trình booking, tiếp nhận và xử lý các khiếu nại của khách hàng về chất lượng dịch vụ theo trình tự qui định.
- ✓ Lập kế hoạch và tổ chức thực hiện các công việc liên quan đến việc kiểm tra, hướng dẫn, đào tạo các kỹ năng cần thiết đối với Account.
- ✓ Định kỳ tiếp nhận, xử lý các báo cáo của Account và kinh doanh khu vực. Thực hiện các chế độ báo cáo định kỳ (báo cáo tuần, tháng, quý) về tình hình thực hiện công việc tới giám đốc kinh doanh.
- ✓ Giám sát việc thu hồi công nợ đối với các khách hàng theo quy định về công nợ của công ty.
- ✓ Ghi nhận và đánh giá mức độ hoàn thành công việc và phản ứng của khách hàng trong và sau khi thực hiện dự án.

- ✓ Thực hiện các công việc khác khi được yêu cầu từ Giám đốc kinh doanh.

Yêu cầu:

- Tốt nghiệp Đại học trở lên các ngành kinh tế, thương mại, marketing.
- Có kiến thức sâu về bán hàng, marketing, quản lý.
- Nhanh nhạy, tự tin, kiên quyết để giải quyết các tình huống thực tế phát sinh trên thị trường.
- Có ít nhất 03 năm kinh nghiệm vị trí Sale Manager, ưu tiên ứng viên có kinh nghiệm về Digital Marketing, Mobile Marketing, các Agency Digital.
- Giao tiếp/đọc/viết tiếng Anh/ Tiếng Việt thành thạo.
- Sử dụng thành thạo máy tính.
- Soạn thảo văn bản tốt.
- Kỹ năng tổ chức, quản lý khoa học, nhanh nhẹn và chu đáo.
- Trung thực, sẵn sàng đi công tác xa.
- Có năng lực thúc đẩy doanh số bán hàng. Bản thân có khát vọng làm việc với thu nhập cao, áp lực lớn.
- Làm việc ngoài thị trường.

Các chế độ, quyền lợi:

- ✚ Mức lương : Thỏa thuận
- ✚ Hưởng mức lương, thưởng KPIs phù hợp với năng lực.
- ✚ Được làm việc trong môi trường chuyên nghiệp, cơ hội phát triển năng lực cá nhân.
- ✚ Hưởng đầy đủ các chế độ BHXH, BHYT, BHTN, ... và các chế độ quyền lợi khác theo Quy định của Luật lao động.
- ✚ Chế độ Lễ, Tết và nghỉ mát hàng năm theo quy định của Công ty.

➤ HỒ SƠ GỬI VỀ

Phòng Tổ chức – Nhân sự, Công ty SPT

- Địa chỉ: Số 10 Cô Giang, Phường Cầu Ông Lãnh, Quận 1, TP.HCM

- Email: trinvt1@spt.vn - Điện thoại liên hệ: (08) 5444 9999 (ext: 256) gặp Mr Trị.

- Website: <https://www.spt.vn>

Thời gian nhận hồ sơ: bắt đầu từ ngày ra thông báo cho đến hết ngày **15/03/2017**.

Lưu ý: Các ứng viên có thể gửi trước các yêu cầu bản sao trên qua Email và nộp hồ sơ chính thức sau khi được thông báo tuyển dụng.